

Célia Marcolin

28 AVENUE DE LA FORET NOIRE • 67000 STRASBOURG
PORTABLE : 06 09 04 34 14 • EMAIL : celiamarcolin@gmail.com

ÉTAT CIVIL

- Situation de famille : Célibataire, sans enfant.
- Âge : 53 ans, 04 mai 1969.
- Nationalité : Française

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Août 2017 à ce jour

SAS CmaDermo « by Célia »

Strasbourg 67

Création d'un centre de maquillage permanent et d'embellissement corporel, avec une proposition de soins esthétiques afin d'apporter en toute détente, confort, une ligne, une courbe, une cicatrice, un visuel, pour qui ceci devient indispensable à leur vie. Et Différentes formations dédiées aux professionnels pour un développement de projet professionnel avec une éthique professionnelle.

- **Présidente, chef d'entreprise :**

- Gestion et stratégie d'entreprise.

Compétences développées :

- ✓ Projection et progression
- ✓ Développement de réseau entrepreneurial
- ✓ Marketing, offres et actions dynamisantes
- ✓ Mise en place et développement des réseaux (Facebook ; Instagram ; site internet ; d'entrepreneurs ; ...)

- **Esthéticienne cosméticienne, dermographe :**

- Réalisation de soins, maquillage permanent, détatouage, dry needling et embellissement corporel.

Compétences développées :

- ✓ Gérer un planning et une organisation sur six à douze mois.

- **Formatrice :**

- Recherche des besoins et conception du programme de formation selon les projets.
- Amener la stagiaire à se dépasser dans la réalisation de techniques novatrices.
- Mise en place de Qualiopi
- Mise en partenariat pour le CPF certification du praticien en maquillage permanent RNCP34968

Compétences développées :

- ✓ Création d'un concept de formation rassurant & bienveillant.
- ✓ Conception des documents de formations avec une transversalité de connaissance

Juil 2022 à oct. 2022 :

Esthéticienne Performante France

Lyon 69

- **Coach :**

- Transmission de techniques commerciales ; de communication ; de gestion d'entreprise ; gestion du temps et gestion financière par le biais d'outils informatique.

Compétences développées :

- ✓ Réalisation de supports de communication sur les réseaux sociaux (lives, rédaction de posts, gestion de groupe Facebook privé) ;
- ✓ Réalisation de vidéo de motivation, de présentation de projet, et tout ce qui est en rapport avec l'élévation d'un chef d'entreprise ;
- ✓ Réalisation de plan marketing ;
- ✓ Réalisation d'organisation d'équipe ;
- ✓ Interagir avec les adhérentes et stagiaires de la formule Ninja Family et de l'Académie des Esthéticiennes performantes 5 sur les publications Facebook qui sont déposés par les cheffes d'entreprises ;
- ✓ Coacher en face à face via zoom pour guider les stagiaires vers leurs objectifs définis ensemble.
- ✓ Connaissance et maîtrise d'un outil de stockage avec partage de données sur un NAS, ainsi que de partage de vidéo et de formation en ligne.

- **Enseignante :**

- Enseignement des pratiques esthétiques manuelles, des technologies des appareils affiliés à la profession et de la connaissance du milieu du travail pour les sections Brevet de Maîtrise Esthétique-Cosmétique, les lundis.

Compétences développées :

- ✓ Projection et progression du programme d'accompagnement pour une année esthétiques.
- ✓ Travail sur le croisement, la transversalité des maîtrises, et matières.
- ✓ Approche pédagogique et responsabilisation des élèves demandant de faire les unes après les autres en ce dispartant les thématiques et de faire une présentation.
- ✓ Découverte de techniques innovantes et les mener à créer des protocoles de soins.

Mise en œuvre de la création de mon entreprise, son statut sera une S.A.S.U., la réalisation de maquillage permanent, de dermopigmentation embellissante corporelle ainsi que de la dépigmentation par du détatouage sans laser, de la vente de produits en relation avec cette activité et avec l'esthétique. J'ai aussi dans l'objectif de donner des formations, pour transmettre cette technique, et ainsi que toutes techniques esthétiques, que je puisse transmettre.

Compétences développées :

- ✓ Planification du projet sur plusieurs années, et avec un plan prévisionnel, un business plan, un plan de gestion et de trésorerie.
- ✓ Connaissances juridiques approfondies pour la création des statuts, mais aussi pour la bonne marche d'une entreprise, en étroite collaboration d'un avocat.
- ✓ Connaissances de gestion et des choix stratégiques d'entreprise.
- ✓ Approfondissement de techniques de dermopigmentation en vue de maîtriser toutes les techniques existantes et aux dernières techniques sur le marché.
- ✓ Mise en relation avec un développeur de site internet, ainsi que des stratégies pour les mises en avant publicitaires ; pour le réaliser soi-même.
- ✓ Travailler en étroite collaboration avec un expert-comptable, pour la mise en route et la progression de l'entreprise.
- ✓ Connaissances de marketing, merchandising, et canaux publicitaires.
- ✓ Prendre des décisions, les mettre en œuvre et se permettre de prendre du recul si nécessaire.

- **Enseignante :**

- Enseignement des pratiques esthétiques manuelles, des technologies des appareils affiliés à la profession et de la connaissance du milieu du travail pour les sections C.A.P. et Bac Pro Esthétique-Cosmétique.

Compétences développées :

- ✓ Projection et progression du programme scolaire pour deux sections esthétiques.
- ✓ Travail sur le croisement, la transversalité des maîtrises, et matières.
- ✓ Approche pédagogique et responsabilisation des élèves.

En statut BIC, en lien avec une centrale d'achat Française et qui a pour objectif de travailler avec des sociétés Française. Ce partenariat a pour intérêt de pouvoir vendre 14 gammes de produits diverses, ainsi que des objets et de la lingerie. Mais aussi de faire du marketing de réseau, une des nouvelles possibilités d'entreprendre et de former son réseau en développement.

Compétences développées :

- ✓ Être vendeur distributeur indépendant
- ✓ Découvrir et mettre en action les types de procès et de stratégie de vente du VDI,
- ✓ De développement clientèle et gestion de son planning.
- ✓ Formations et connaissances des produits et des approches de développement de réseau.
- ✓ Développement de réseau, management et formations pour ce réseau.
- ✓ Conférences et animation du réseau.

- **Attachée commerciale :**

- En charge du développement chiffre d'affaire d'un portefeuille clients écoles, instituts et esthéticiennes à domicile sur le secteur grand est (de 16 à 26 départements.).

Compétences développées :

- ✓ Planification et optimisation dans l'organisation des tournées
- ✓ Plan d'action chiffré avec réalisation de la progression annuelle demandée
- ✓ Connaissance de la concurrence et de leurs actions menées.
- ✓ Prospection instituts, écoles & CFA en vue d'un développement de partenariat.
- ✓ Application de techniques de vente.
- ✓ Mise en avant des actions commerciales.
- ✓ Travailler avec les marques suivantes : Absolut Aromas ; essie ; super nails ; Camille ; éléments ; For spa ; Ainhua ; CND ; OPI ; Perron Rigot ; Atelier ; PBI...

- **Formatrice :**

- Connaissances des appareils, des marques partenaires de cosmétiques et sur les produits fabriqués par la firme.
- Conférences techniques manuelles professionnelles visages et corps pour les élèves de : C.A.P. – B.P. – BAC PRO. – B.M. – B.T.S.
- Études et réalisations de produits et protocoles techniques pour la création de la gamme de soins cosmétiques éléments. Mise en place des actions annuelles en formations et en conférences.
- Informer les classes de B.T.S. de l'activité de commerciale ; de manager et encore de praticienne en esthétique.
- Développement de techniques innovantes esthétiques avec des Brevet de Maîtrise et B.T.S.

Compétences développées :

- ✓ Planification et réalisation de conférences dans les écoles partenaires.
- ✓ Adaptabilité aux besoins de formations selon les souhaits du public.
- ✓ Connaissances et apprentissage de techniques novatrices.
- ✓ Maîtrise des divers produits, mobilier et appareils présents dans le catalogue et à la concurrence.

- **Conception cosmétiques :**

- Création d'un cahier des charges en vue de la réalisation de la gamme de soins **éléments**
- Test de la gamme **éléments** & réalisation des protocoles de soins visage et corps.

Compétences développées :

- ✓ Travail et échanges avec les écoles partenaires, pour satisfaire et d'être au plus juste de leurs besoins.
- ✓ Développement des protocoles de soins, et techniques de modelages.

- **Enseignante :**

- Enseignement des pratiques esthétiques manuelles, des technologies des appareils affiliés et de la connaissance du milieu du travail dans les sections C.A.P. Esthétique-Cosmétique.

Compétences développées :

- ✓ Recherche et construction de cours, au plus proche du référentiel.
- ✓ Soutien des élèves dans la réussite de leurs examens ;
- ✓ Suivit des stages en entreprises, et mise en avant à l'embauche.
- ✓ Travailler avec les marques suivantes : Sothys, Matis, Dr Colin ; Dr Renaud ; Biologique recherche ; Laora ; Ahava ; Perron Rigot ; SLA ; Atelier ; Candice Mack ; Grimace ; Mac ; Paris Axe ; Créative ; LCN ; Alexandro ; NSI ; PAB...

- **Conseiller Formation :**

- Mise en relation des élèves avec les instituts de beauté.
- Construction des contrats de qualification, pour soulager les entreprises de cette tâche.
- Aider les élèves à la conception de leurs CV, lettres de motivation et entraînement pour le rdv.

Compétences développées :

- ✓ Réalisation des contrats et Cerfa
- ✓ Travail avec les OPCA de branche, et suivit tout le long des contrats de qualifications
- ✓ Amener les élèves au mieux de leurs capacités pour trouver un emploi.
- ✓ Médiateur, si litige entre l'employeur et l'employé en alternance, dans l'objectif que la conciliation soit au mieux pour les deux parties.

- **Formatrice :**

- Formation en prothèses ongulaires, soins corporels, dermopigmentation et en techniques esthétiques manuelles visages et corps, qui s'adressent aux professionnelles de l'esthétique en formations continues ou ponctuelles.

Compétences développées :

- ✓ Recherche et construction des formations, au plus proche des besoins des stagiaires.
- ✓ Apprentissage des différentes Techniques esthétiques et toujours avec les nouvelles techniques.

1997 à 2005 : Intérim

KS Intérim Paris / Pénélope / Gemini Films/ Sun Self

Strasbourg 67

- **Vendeuse en Parfumerie :** en période de fêtes de Noël & fêtes des Mères
 - Pour les marques suivantes : Kenzo ; Élisabeth Arden ; Lancôme ; Thierry Muggler...
- **Esthéticienne :** en période de vacances scolaire.
 - Travail en cabine en remplacement de la responsable en vacances.
- **Maquilleuse :** réalisation de maquillage enfants pendant les fêtes de village Alsaciens.

Compétences développées :

- ✓ Adaptabilité express d'un nouveau lieu de travail.
- ✓ Découverte de méthode de travail et de management différent (l'intérim).

1993 à 1997 : 5 ans

L'Ile Douce (210m²) - la Cour De Honau (4 000m²)

La Wantzenau 67

- **Spa manager / Esthéticienne :**
 - Réalisation des soins esthétiques visage, corps et hydro-esthétique ; organisation du planning de l'équipe, gestion des stocks, commande fournisseurs, gestion administrative du centre Balnéo-esthétique.
 -

Compétences développées :

- ✓ Gestion de cabines, des stocks, organisation planning du temps de travail et de vacances.
- ✓ Management avec une employée, un indépendant en coiffure, un masseur de massage bien être ainsi que les stagiaires en esthétique de tout type de section.
- ✓ Actions publicitaires : journaux locaux ; radios ; documents & affiches en interne
- ✓ Partenariat et mise en avant avec les spécialistes en Shiatsu, Coiffeur, Masseur.
- ✓ Entretien d'embauche de collaborateurs et de stagiaires
- ✓ Soins hydro : Balnéo esthétique, jet douche, piscine, Hammam, sauna, programme minceur Balnéo-esthétique.
- ✓ Programme soins bien être, ou remise en forme avec une étroite collaboration avec les coachs sportifs
- ✓ Marque Art Déco ; Perron Rigot ; Thalgo & Decléor...

1989 à 1993 : 4,5 ans

Baiser Sauvage (4 000m²)

Annemasse 74

- **Esthéticienne seconde de cabine :** réalisation des soins esthétiques et entretien de l'institut.
- **Conseillère en cosmétique :** conseiller et vendre plus de 30 marques de soins et parfums confondus, en parfumerie.
- **Maquilleuse :** réalisation de maquillage flash pour promouvoir du cosmétique en maquillage.

Compétences développées :

- ✓ Connaissances des produits des différentes marques de parfumerie
- ✓ Techniques de vente
- ✓ Techniques de Merchandising
- ✓ Connaissances des soins techniques visages et corps pour les marques : Élisabeth Arden ; Balenciaga ; Biologique Recherche ; Bourgeois ; Clarins ; Channel ; Decléor ; Dior ; Gemey ; Guerlain ; Kanebo ; Kenzo ; Lancôme ; Guy Laroche ; L'Oréal ; Thierry Muggler ; Rouge Baiser ; Nina Ricci ; Helena Rubinstein ; Shiseido ; SLA ; Thalgo ; YSL ; ...

1988 à 1989 : 9 mois

Square de Beauté en centre Commercial

Thionville 57

- **Conseillère de beauté :** à conseiller et à vendre 10 marques de soins et parfums confondus, dans une zone de vente d'un centre commercial.
- **Maquilleuse :** réalisation de maquillage flash pour promouvoir les marques de maquillage.

Compétences développées :

- ✓ Connaissances des produits des différentes marques de parfumerie : Clarins ; Jean D'Estrées ; Gemey ; Lancôme ; L'Oréal ; Orlane ; Helena Rubinstein ; ...

- ✓ Techniques de vente selon les types de peaux
- ✓ Techniques de Merchandising
- ✓ Analyse des formes du visage pour en améliorer son visuel pour les embellir.

1987 à 1988 : **Maquillages Événementiels** Thionville 57

- **Maquilleuse :** Réalisation d'effets spéciaux vidéo de films publicitaires pour la télévision locale et de maquillages sur mannequins pour publicité d'un journal local ; puis dans le cadre d'un outil pédagogique à la faculté de chirurgie dentaire de Nancy (54).

Compétences développées :

- ✓ Techniques effets spéciaux
- ✓ Travail en collaboration avec l'équipe technique de filmage et de photographie.

DIPLOMES/FORMATIONS

Du 26 Septembre 2016 à juin 2019 : **CMA Alsace** Schiltigheim 67

- **Brevet de Maîtrise esthétique cosmétique** session 2016 – 2019
 - Entreprenariat – marketing – management – gestion – langues étrangères – production...

Du 5 au 23 Septembre 2016 : **CMA Alsace** Schiltigheim 67

- **Stage préparation à l'installation de qualité dans l'artisanat pour une création d'entreprise :** SIQ.
 - Entreprenariat – Juridique - marketing – management – prévisionnel - bilan.

Session 2019 : Brevet de Maîtrise Esthétique-Cosmétique.

Session 2005 : PCIE passeport des compétences informatiques (1^{ère} partie / 4 modules acquis /8).

Session 1999 : Brevet Professionnel Esthétique-Cosmétique.

Session 1987 : Certificat Aptitude Professionnel Esthétique-Cosmétique.

2022 : Formation Ninja Family et Esthéticienne Performante accompagnement de cheffe d'entreprise

2022 : Formation marque Laboratoire Méthode Physiodermie - Dermothérapeute

2022 : Formation marque Laboratoire PHformula - peeling nouvelle génération.

2022 : Formation esthéticienne performante immersion – développement personnel et professionnel

2022 : Formation nutrition anti âge

2022 : Formation MédiAge tâches pigmentaires

2022 : Formation MédiAge traitement peeling nouvelle génération

2022 : Formation MédiAge Cornéothérapeute niveau 2

2022 : Formation MédiAge Cornéothérapeute niveau 1

2021 : Formation en technique stimulation cellulaire avancée

2021 : Formation esthéticienne performante élite

2020 : Formation Esthéticienne Performante

2020 : Formation en technique maquillage permanent avec Anna Dermo

2020 : Formation en technique maquillage permanent avec Maud

2020 : Formation en ligne technique maquillage permanent avec Natalia Yerememko

Session 2016 – 2019 : PCIE passeport des compétences informatiques (2^{ème} partie) en cours.

2022 : Formation marque Nature Effiscience

2019 : Formation en technique d'extension de cils bouquets et fans en volume Russes

2019 : Formation en technique semi permanent baby boomer

2019 : Formation réseau sociaux Facebook

2019 : Formation réseau sociaux Instagram

2018 : Formation maquillage permanent bouche bisous contouring

2018 : Formation langue anglaise 120 heures

2018 : Formation se manager soi-même pour prévenir le stress

2018 : Formation construire son plan commercial

2018 : Formation développer sa clientèle

2018 : Formation prendre la parole en public

2018 : Formation réaliser un devis persuasif

2018 : Formation modelage Kobido

2018 : Formation drainage esthétique
2018 : Formation Dry Needling

2017 : Formation en colorimétrie pigmentologie

2016 : Formation en technique d'extension de cils
2016 : Formation en perfectionnement d'anglais : 120hrs.
2016 : Formation perfectionnement maquillage semi permanent esthétique et dermopigmentation embellissante.
2016 : Master Class Dermopigmentation. 2016 : Formation Microblading
2016 : Formation Hygiène & Salubrité. 2016 : Détatouage sans laser

2015 : Marketing de réseau 2015 : 14 Formations produits
2000 : Dermographie**** 1987 et 2000 : Prothésie ongulaires ****
1998 : Formation U.V. 1989 à ce jour : Soins Corps ****

Suite à un travail technique, j'ai construit et dispensé des formations** à des stagiaires.**

LOISIRS & AUTRES CONNAISSANCES ...

Golf en compétitions – Pilâtes – Piscine - Danse – Cinéma – Atelier Cuisine - jeux de société – Dessin - Peinture à l'huile & acrylique...

Diplôme PCIE en cours de finalisation (CMA) - Maîtrise des logiciels suivants : Windows (internet, Word, Excel, Outlook, power point...) ; Mac (Safari, Pages, Numbers, Mails.) ; Quadratus, lotus.